INMERTECH
INMERSIVE LEARNING

Programa de Partners INMERTECH

Amplía tu propuesta. Nosotros ponemos la tecnología.

Simulación · IA · Aprendizaje Experiencial



EL MODELO DE COLABORACIÓN

Incorpora nuevas soluciones sin tener que desarrollarlas

Partner

Conocimiento del cliente, relación comercial y facilitación.

+

INMERTECH

Tecnología, soluciones, metodología, know-how y soporte.

=

Nuevas soluciones para el cliente

Más posibilidades dentro de tu propia propuesta

Convertirse en Partner INMERTECH permite incorporar nuevas experiencias de formación y desarrollo sin crear tecnología propia.



Ampliar el portfolio

Simuladores, IA y experiencias de aprendizaje.



Diferenciar propuestas

Tecnología y aprendizaje experiencial en proyectos existentes.



Generar oportunidades

Necesidades que piden metodologías más experienciales.



Mantener la relación

Las soluciones se integran en la propuesta del Partner.

Un ecosistema de soluciones para tus clientes



Simuladores de negocio

Situaciones, decisiones y consecuencias.



Inteligencia Artificial

Interacción, análisis, conversación y feedback.



Programas de formación

Experiencias potenciadas por simuladores y tecnología.



Soluciones personalizadas

Adaptación al contexto del cliente.

El Partner elige las soluciones más adecuadas para cada proyecto.

Empezar a colaborar es sencillo

01

Conocernos

Definimos el encaje y la intención de colaboración.

02

Conocer las soluciones

Sesión inicial de formación sobre las soluciones INMERTECH.

03

Acceso a demos

Configuramos el acceso al Portal de Demos.

04

Identificar oportunidades

Trabajamos juntos en presentaciones y oportunidades comerciales.

05

Primer proyecto

Certificación del Facilitador y acceso operativo a la plataforma.

TRANSFERENCIA

Te transferimos el know-how

El objetivo no es solo que conozcas la herramienta: queremos que puedas facilitar la experiencia con solvencia y autonomía.

1

Acercamiento

Primeros pasos, expectativas y planificación del proceso.

2

Transferencia del know-how

Bases teóricas, metodología y funcionamiento detallado.

3

Co-facilitación y certificación

Aplicación práctica y consolidación del modelo de facilitación.

ACCESO AL PROGRAMA

Entrar en el Programa de Partners no tiene coste

0 €

Por incorporarse al Programa de Partners

0 €

Por la certificación inicial de un consultor como Facilitador INMERTECH

El modelo se basa en el consumo de Licencias Dinámicas necesarias para ejecutar las soluciones. El Partner adquiere las Licencias Dinámicas correspondientes a los proyectos que desarrolla con sus clientes.

Una forma sencilla de gestionar cada proyecto

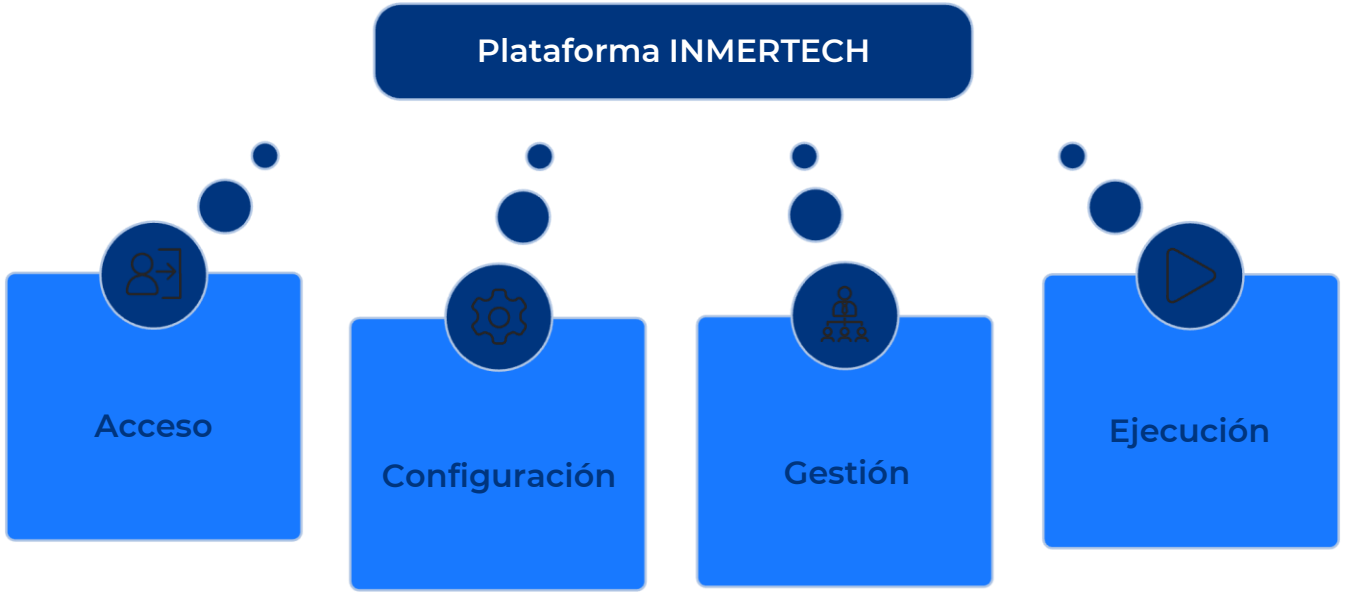
Las soluciones INMERTECH se gestionan desde la Plataforma INMERTECH mediante Licencias Dinámicas.

1	2	3
1 Licencia Dinámica	**1 dinámica de formación**	**Hasta 25 participantes**
Permite gestionar	Para	

El Partner adquiere las Licencias Dinámicas necesarias y, desde la plataforma, genera y gestiona las experiencias.

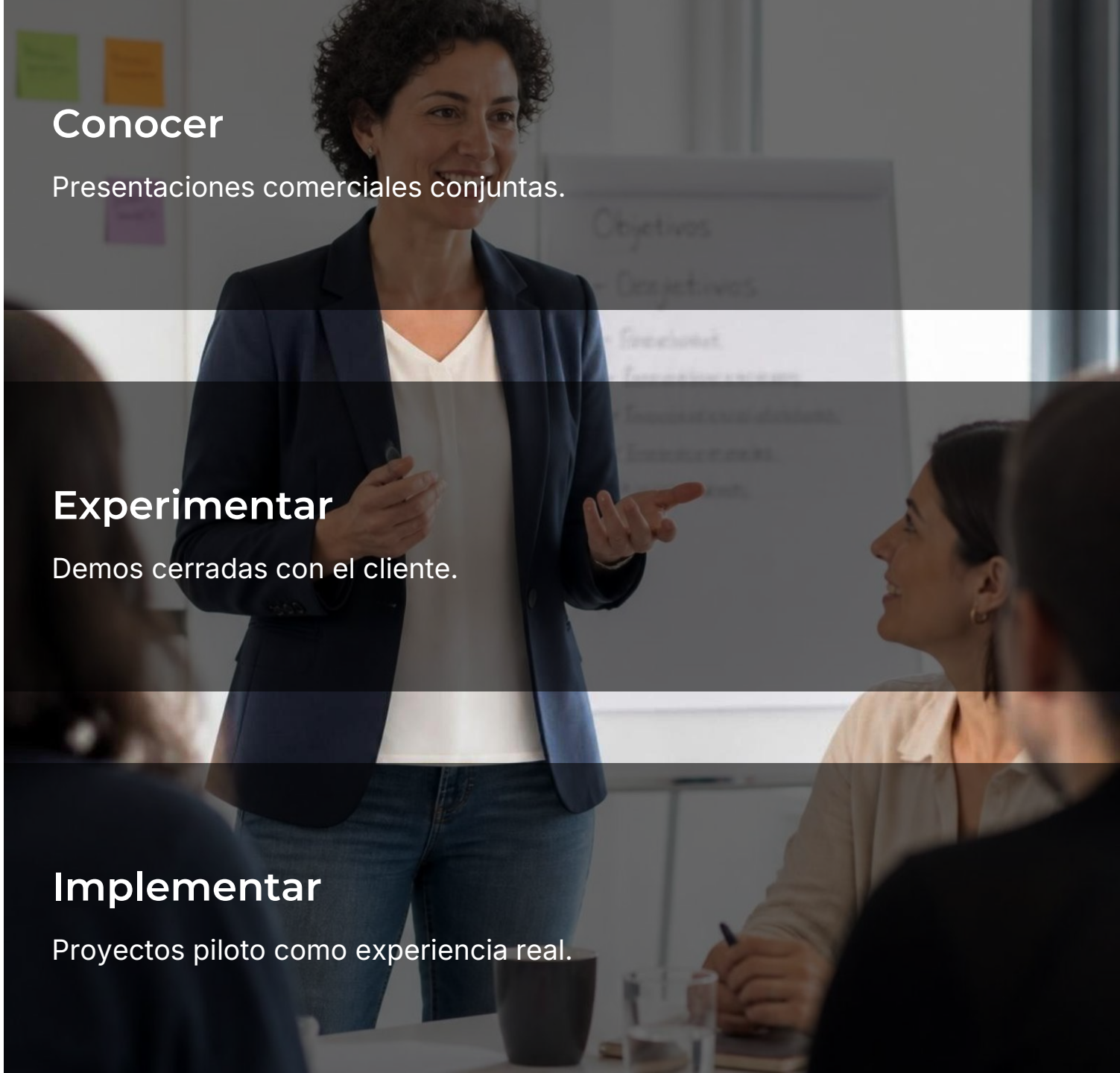
Todo desde un mismo entorno

Desde la Plataforma INMERTECH, el Partner accede y gestiona las soluciones disponibles: experiencias de diferente duración y tipología, incluyendo simuladores e IA Generativa.



Salimos contigo al mercado

Nuestro modelo de colaboración incluye acompañamiento comercial durante las primeras oportunidades y cuando el proyecto lo requiera.



Adaptamos el acompañamiento al momento del cliente

01

Presentación comercial

Sesión online de una hora en la que el equipo comercial del Partner e INMERTECH presentan las soluciones, apoyándose en demos.

02

Demo cerrada

Sesión experiencial online en la que los clientes del Partner participan directamente en una simulación.

03

Proyecto piloto

Experiencia formativa de media jornada para comprobar la aplicación de la metodología con un colectivo real.

Te damos herramientas para presentar las soluciones

El Partner dispone de recursos específicos para apoyar su actividad comercial.

RECURSO COMERCIAL

Portal Comercial

Documentación y materiales comerciales.

RECURSO EXPERIENCIAL

Portal de Demos

Acceso a demos activas para usar en reuniones y presentaciones.

Autonomía cuando quieras. Acompañamiento cuando lo necesites.

El objetivo del programa es transferir el know-how para que el Partner desarrolle sus proyectos con autonomía. Cuando resulte necesario, INMERTECH aporta consultores con experiencia en las soluciones para:



Facilitar una sesión



Co-facilitar con el Partner



Acompañar un proyecto



Apoyar la implantación

Tu cliente sigue siendo tu cliente

Tu cliente



Tu consultora / tu marca



INMERTECH

Tú aportas la relación, el conocimiento del cliente y la facilitación. Nosotros aportamos tecnología, soluciones, metodología y soporte. Trabajamos juntos cuando aporta valor.

Empieza con una solución. Amplía cuando aparezcan nuevas oportunidades.

El modelo permite incorporar progresivamente diferentes soluciones INMERTECH al portfolio del Partner, en función de las necesidades de sus clientes.

SIMULACIÓN

IA

LIDERAZGO

NEGOCIACIÓN

EQUIPOS

ESTRATEGIA

TOMA DE DECISIONES

PROYECTOS

DIVERSIDAD

INMERTECH
INMERSIVE LEARNING

Programa de Partners INMERTECH

Tu experiencia con el cliente. Nuestra tecnología y metodología.

Construyamos nuevas experiencias de aprendizaje juntos.

www.inmertech.com



INMERTECH
INMERSIVE LEARNING